



אלון קמה - מושב אביגדור
oren77@012.net.il

צניעות בייעדי המנהל

אלון קמה ובהמשך גם אורן בנו, עובדים בייזום ובניהול רפתות ופרויקטים בחו"ל. הם צברו ידע וניסיון רב והביקוש לשירותיהם גדול. הניסיון שלהם מראה שאין פרויקט אחד זומה למשנהו וצריך ללמוד על כל מדינה ועל כל פרויקט. הם מסתובבים בעולם הרחב ויש להם כלל ברזל שאת השבת עושים בבית - בישראל!

מהולנד או מגרמניה בעלות פוטנציאל ייצור גבוה, אבל מטפלים בהן בידע של 3,000-4,000 ליטר.
הנושא הראשון והמרכזי הוא נושא ההזנה ובהמשך, לטיפול הוטרנרי ובעיקר בשגרת הטיפול בפרה לאחר המלטה. כמו שכולנו מכירים, פרת ההולשטיין בעלת הפוטנציאל הגבוה היא פרה, עדינה יחסית, שמגיבה קשה לטיפול לא נכון.

מי שהבטיח ללקוח או ליזם תוצאות ישראליות, לא יעמוד בהבטחתו לא ניתן להגיע בחו"ל לתוצאות ישראליות ולא חשוב באיזה מדינה מדובר, לא מקצועית לא כלכלית

מדינות שמבקשות סיוע

הביקוש הרב ביותר לידע ולניהול המקצועי הישראלי מתמקד, מטבע הדברים, במדינות בעלות צרכים מיוחדים.
1. משקמות את משק החלב שלהן, כמו מדינות מזרח אירופה ומדינות חבר העמים לשעבר. אלו מדינות שהיו בזמן השלטון הריכוזי (קומוניסטי) עם רפתות גדולות מאוד ועם משק חלב לאומי מסודר ולאחר התפרקות המוסדות המרכזיים, קרס גם הייצור החקלאי בכלל וייצור החלב בפרט.
2. מדינות המזרח הרחוק ש"גילו את החלב" ומנסות, בפיתוח מואץ, לענות על דרישות העלייה המתמקדת בצריכת חלב ומוצריו, מוצר חדש שלא היה מוכר במדינות אלה - סין, קוריאה, וייטנאם ועוד. פיתוח משק החלב בסין זה סיפור בפני עצמו, זו תופעה מדהימה שלא כאן המקום לפרטה.

אין דומה לרפת ישראלית

לשמחתנו, כמעט כל מי שמצוי בענף ונחשף לפרסומים העולמיים, מכיר ושמע על הרפת הישראלית ועל תוצאותיה. אבל אסור לשכוח שהרפת הישראלית, היא מאוד ייחודית בתנאים שלה הן החקלאיים-קרקע, מים, מזג אוויר והן הכלכליים. כמו כן, המעטפת המקצועית והטכנית שהתפתחה סביב הרפת הישראלית, גם לה, אין דומה בשום

25 שנה בפעילות בענף הרפת וגידולי מספוא בלמעלה מ-24 מדינות, כשבתקופה זו הרפת מתקדמת ומתפתחת באופן מאוד מהיר והידע והניסיון שאנחנו מציעים היום, לא דומה בשום נושא, לידע שהיה לנו פעם.
לשמחתנו, הרפת הישראלית ללא ספק, מובילה את ההתקדמות הזו בעולם ולא מעט מדינות וחברות רואות ברפת הישראלית, מעין מעבדה, וזאת בעיקר הודות לפתיחות ולרמת איסוף הנתונים המרכזית, שאין לה אח ורע בעולם כולו.

פרויקט מוצלח הוא פרויקט מרוויח כסף

קשה לאפיין או למצוא מנחה משותף תחת ההגדרה פרויקט בחו"ל, מאחר ולכל פרויקט יש מאפיינים משלו ואין פרויקט אחד דומה למשנהו. הנכון לדעתנו הוא, לימוד יסודי של התנאים החקלאיים, לימוד יסודי של הלקוח ולימוד תנאי הסחר ואז התאמת הידע הישראלי לתנאי המקום. בסופו של תהליך, פרויקט מוצלח מבחינה מקצועית (תוצאות) ומפסיד מבחינה כלכלית זה פרויקט שנכשל.
ב-99% מהמקרים הלקוח "לא מעוניין לייצר חלב", הלקוח מעוניין להרוויח כסף!! ולכן, לא ניתן להתמקד רק בצד המקצועי ולהתעלם מהצד הכלכלי.

אחד המאפיינים של הרפתן הישראלי הוא הפתיחות שלו לחידושים - ברוב המקומות שבהם עבדנו ועובדים, אנחנו משקיעים בשכנוע הרפתן, הוטרנרי ובעל הרפת, לשנות את השיטות המסורתיות והמיושנות, שבהן הם נוהגים מדורות. בהרבה מקרים אנחנו נתקלים בפרות יבוא



סלף זגם רוסיה



הובלת פרות



מודל ביתן אלון קמה בתערוכה בסין

מספר כללי ברזל שראוי לשנן בעבודה במדינות מתפתחות:

1. תלמד היטב את שיטות העבודה המקומיות, בחלקן תמיד תמצא היגיון.
2. תלמד היטב את התנאים החקלאיים - קרקע, מים, מזג אוויר, גידולי שדה (מספוא), עונות השנה, לפני שתקבל החלטות מקצועיות.
3. אם אתה מקבל את תפקיד המנהל המקצועי, תתחבר לצוות העובדים המקומי - ללא שיתוף פעולה מהעובדים לא תצליח.
4. בכל הצעדים המקצועיים אל תשכח את הצד הכלכלי - בסופו של דבר, הצלחתך תישפט על פי הרווח ולא על פי הליטרים.
5. העברת ידע ושיתוף פעולה מול צוות העובדים, בכל הרמות, מתקבלת טוב יותר כשהיא נעשית עם בגדי עבודה, תוך כדי עבודה (בניגוד לארץ), עצות והנחיות תיאורטיות כולם יודעים לתת.
6. אל תבטיח תוצאות ישראליות, לא תגיע אליהן. ■

מקום אחר בעולם.

דוגמה אחת, מני רבות, היא השירות הווטרינרי שפיתחנו בארץ - השיטה, השירות וגם הרמה. לרפתן הישראלי זה נראה מובן מאליו, אבל כשאתה יוצא לחו"ל מסתבר לך שהרמה הווטרינרית היא במקרה הטוב ברמה של רפתן טוב ולא יותר ואתה צריך להתמודד עם בעיות של לימוד הווטרינר המקומי, עד לרמה של טיפול שגרתי בפרה הבריאה. ברוב המקרים, הרפתן הישראלי הטוב, נחשף פתאום לניהול מקצועי ברפת ללא "מעטפת מקצועית ישראלית", ואם יצאת לפני שהבטחת מערכת גיבוי מהארץ אתה בבעיה. מי שהבטיח ללקוח או לזים תוצאות ישראליות, לא יעמוד בהבטחתו לא ניתן להגיע בחו"ל לתוצאות ישראליות ולא חשוב באיזה מדינה מדובר, לא מקצועית לא כלכלית. מניסיון רב אני ממליץ לא להבטיח תוצאות ישראליות.

אופק. פתרונות לענפי החי

- השירות שאנו מציעים מתאים לכל עונות השנה וגם לתקופת הפסח ולייבוש תחמיצים מאד רטובים ע"י ערבוב קש עם הירק שמגיע מהשדה.



- עוסקת בקיצוץ של חציר וקש להזנת בע"ח.
- הופכת קש תירס, קש חמניות, קש חומוס וקש עגבניות למוצרים בעלי נעילות גבוהה.
- המוצרים מתאימים לכל סוגי בע"ח.
- שירות עד בית הלקוח.



אופק
פתרונות לענפי החי

לפרטים: עודד צפרי 050-7269220